

УНИВЕРЗИТЕТ У КРАГУЈЕВЦУ  
ЕКОНОМСКИ ФАКУЛТЕТ  
БРОЈ: 2750/XXII-2)  
ДАТУМ: 29.09.2017. год.  
К р а г у ј е в а ц

**ПРОГРАМ РАДА СА ДИНАМИКОМ ИЗВОЂЕЊА НАСТАВЕ  
НА НАСТАВНОМ ПРЕДМЕТУ МАСТЕР АКАДЕМСКИХ СТУДИЈА**

Студијски програм/студијски програми: Пословна економија и менаџмент
Врста и ниво студија: Дипломске академске студије - мастер
<b>Назив предмета: МЕНАЏМЕНТ ХОТЕЛСКИХ ПРЕДУЗЕЋА</b>
<b>Наставник (Презиме, средње слово, име): Радосављевић Ж. Гордана, Борисављевић Н. Катарина</b>
Статус предмета : Обавезан на модулу Менаџмент у туризму, први семестар
Број ЕСПБ: 8
Услов:
<b>Циљ предмета</b> Циљ предмета је да студентима обезбеди теоријска и практична знања из области пословања хотелских предузећа. Кроз садржај предмета и предвиђене облике рада студенти ће се упознати са улогом хотелских предузећа у развоју туризма у свету и у Србији. Тежиште се ставља на организационе облике хотелског пословања и све аспекте управљања хотелским предузећем. Значајна пажња је посвећена интерним и екстерним факторима који утичу на ефикасно и профитабилно пословање хотелских предузећа.
<b>Исход предмета</b> Стицање знања и вештина из области управљања хотелским предузећима као и стицање специфичних знања у сфери креирања хотелског производа, промоције и продаје, контроле квалитета, примене информационе технологије и сл. Оспособљавање студената за ефикасно и ефективно обављање функционалних и менаџерских задатака у хотелском предузећу. Развој менаџерских способности студената за доношење стратегијских одлука везаних за управљање хотелским предузећем у условима глобализације пословања.
<b>Садржај предмета</b> Туристичко тржиште и његов утицај на пословање хотелских предузећа, Савремене тенденције у пословној оријентацији хотелских предузећа, Раст и развој хотелских предузећа, Прилагођавање хотелског и осталог смештаја савременим тржишним тенденцијама, Пословно повезивање хотелских предузећа у туризму, Припремање услужног програма хотелских предузећа, Управљање људским ресурсима у хотелском предузећу, Набавка и продаја у хотелском пословању, Финансијски ефекти пословних операција у хотелском предузећу, Стратегијско управљање хотелским предузећем. <i>Теоријска настава:</i> Настава се одвија кроз презентацију наставних јединица предвиђених структуром предмета. <i>Практична настава:</i> Индивидуалне и групне презентације-засноване на индивидуалном и тимском раду студената на одређеном проблему везаном за пословање хотелских предузећа.
<b>Литература :</b> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Чачић, К., Пословање хотелских предузећа, Универзитет Сингидунум, Београд, 2010</li><li>2. Церовић, З., Хотелски менаџмент, Факултет за туристички и хотелски менаџмент, Опатија, 2003.</li><li>3. Walker, R.J., Introduction to Hospitality Management, Prentice Hall, 2004.</li><li>4. Bowie, D., Buttle, F., Hospitality Marketing: Principle and Practice, Elsevier, 2011.</li></ol>

<b>Број часова активне наставе</b>				Остали часови
Предавања: 2	Вежбе: 2	Други облици наставе: 0	Студијски истраживачки рад: 4	
<b>Методe извођења наставе:</b> Предавања уз коришћење мултимедијалних алата, студије случајева, самосталне и групне активности студената				
<b>Оцена знања (максимални број поена 100)</b>				
<b>Предиспитне обавезе</b>	<b>поена</b>	<b>Завршни испит</b>		<b>поена</b>
активност у току предавања	10	писмени испит		/
практична настава	10	усмени испит		30
колоквијум-и	30	.....		
семинар-и	20			

<b>ДИНАМИКА ИЗВОЂЕЊА НАСТАВЕ ПО ТЕМАТСКИМ ЦЕЛИНАМА</b>			
<b>ТЕМАТСКА ЦЕЛИНА</b>	<b>ДАТУМ ОБРАДЕ (РАДНА НЕДЕЉА)</b>		<b>Литература (од-до стр.)</b>
	<b>Предавања</b>	<b>Вежбе</b>	
1. Уводно предавање (уознавање студената са циљем, значајем и структуром предмета, планом рада и начином оцењивања)	I недеља	I недеља	
2. Туристичко тржиште и његов утицај на пословање хотелских предузећа	II недеља	II недеља	25-43
3. Савремене тенденције у пословној оријентацији хотелских предузећа,	III недеља	III недеља	43-81
4. Међународни хотелски ланци	IV недеља	IV недеља	50-81
5. Раст и развој хотелских предузећа (уговорни аранжмани)	V недеља	V недеља	81-107
6. Колоквијум I	VI недеља	VI недеља	
7. Раст и развој хотелских предузећа (директно инвестирање) Прилагођавање хотелског смештаја савременим тржишним тенденцијама,	VII недеља	VII недеља	107-135
8. Пословно повезивање хотелских предузећа у туризму	VIII недеља	VIII недеља	153-175
9. Критеријуми за поделу хотелских објеката	IX недеља	IX недеља	175-192
10. Категоризација хотелских објеката	X недеља	X недеља	192-229
11. Управљање људским ресурсима у хотелском предузећу	XI недеља	XI недеља	229-267
12. Набавка у хотелском пословању	XII недеља	XII недеља	267-274
13. Колоквијум II	XIII недеља	XIII недеља	
14. Продаја у хотелском пословању	XIV недеља	XIII недеља	274-287
15. Финансијски ефекти пословних операција у хотелском предузећу Стратегијско управљање хотелским предузећем	XV недеља	XV недеља	287-340

<b>НАЧИН ПОЛАГАЊА ИСПИТА</b> (писмено и/или усмено)	Усмено 30 поена Колоквијуми (2) 30 поена Приступни рад 20 поена Присуство настави ( предавања и вежбе) 20 поена
<b>I КОЛОКВИЈУМ</b> (Литература од-до стр.)	25-81
<b>II КОЛОКВИЈУМ</b> (Литература од-до стр.)	81-153
<b>БРОЈ КАБИНЕТА И ВРЕМЕ ПРИЈЕМА ПРЕДМЕТНИХ ПРОФЕСОРА</b>	D19, уторак 10-12h, среда 10-12
<b>БРОЈ КАБИНЕТА И ВРЕМЕ ПРИЈЕМА ПРЕДМЕТНИХ АСИСТЕНАТА</b>	E115 уторак 10-12h, среда 12-14
<b>БРОЈ ТЕЛЕФОНА И Е-МАИЛ ПРЕДМЕТНИХ ПРОФЕСОРА</b>	034 303 568, e mail: gocar@kg.ac.rs
<b>БРОЈ ТЕЛЕФОНА И Е-МАИЛ ПРЕДМЕТНИХ АСИСТЕНАТА</b>	034 303 548, e mail: katarinab@kg.ac.rs

**Достављено:**

- Продекану за наставу
- Студентској служби
- Архиви Већа

**ПРЕДСЕДНИК ВЕЋА**  
*Проф. Др Петар Веселиновић*

