

УНИВЕРЗИТЕТ У КРАГУЈЕВЦУ
ЕКОНОМСКИ ФАКУЛТЕТ
БРОЈ: 2750/XXI-1)
ДАТУМ: 29.09.2017. год.
К р а г у ј е в а ц

**ПРОГРАМ РАДА СА ДИНАМИКОМ ИЗВОЂЕЊА НАСТАВЕ
НА НАСТАВНОМ ПРЕДМЕТУ ОСНОВНИХ АКАДЕМСКИХ СТУДИЈА**

Студијски програм/студијски програми: Општа економија, Пословна економија и менаџмент
Врста и ниво студија: IV година основних академских студија
Назив предмета: МЕНАЏМЕНТ У СПОЉНОЈ ТРГОВИНИ
Наставник (Презиме, средње слово, име): др Гордана М. Миловановић, ванредни професор
Статус предмета (на којим смеровима): Општа економија (изборни), Пословна економија и менаџмент: на модулу Менаџмент обавезан, на модулу Маркетинг изборни, на модулу Туризам и хотелијерство изборни
Број ЕСПБ: 7
Услов:
Циљ предмета Специјализација студената у области трговинских аспеката међународне економије, овладавање основним појмовима из међународне трговинске праксе и политике, припрема за доношење одлука о извозу у условима асиметричних информација, познавање принципа савременог трговинског пословања, начина финансирања спољнотрговинских трансакција, стандарда у међународној трговини, паковања робе за извоз, управљања спољнотрговинским операцијама.
Исход предмета Знања која студенти стичу кроз овај предмет оспособљавају их за рад на извозно-увозним пословима, сложеним спољнотрговинским пословима и на пословима управљања спољнотрговинским фирмама.
Садржај предмета <i>Теоријска настава:</i> 1. Анализа извозног посла, 2. Доношење одлука у међународној трговини, 3. Спољнотрговинска политика (царине, субвенције, квоте), 4. Спољнотрговински принципи, 5. Спољнотрговинске институције, 6. Међународни трговачки обичаји, узансе и термини (INCO terms), 7. Закључивање уговора о међународној продаји робе по правилима СТО, 8. Међународни комерцијални ризици и начини обезбеђивања од ризика, 9. Финансирање међународних трговинских трансакција, 10. Главни трговински блокови у свету, 11. Стандарди квалитета у међународној трговини, 12. Паковање робе за извоз, 13. Фактори извозне конкурентности, 14. Стратегијска трговинска политика и типови конкуренције на глобалном тржишту <i>Практична настава:</i> Вежбе, студије случајева, израда есеја и семинарских радова
Литература (Назив и број страна): 1. Гордана Миловановић (2000), Спољна трговина; теорија, принципи, пракса; Економски факултет, Крагујевац, 169. стр. 2. Јелена Козомара (2005), Спољнотрговинско пословање, ИЕД, Београд 3. David M. Neipert (2000), A Tour of International Trade, Prentice Hall 4. Pierre A. David, Richard D. Stewart (2008), International Logistics-The Management of International Trade Operations, Thomson, 368. стр. 5. Murray C. Kemp (2011), International Trade Theory, Routledge, London 6. Robert C. Feenstra, Alan M. Taylor (2011), International Trade, Worth Publishers, New York, 359 стр.

Број часова активне наставе				Остали часови
Предавања: 45	Вежбе: 30	Други облици наставе:	Студијски истраживачки рад:	

Методe извођења наставе: Предавања, групне дискусије, решавање задатака, презентације радова

Оцена знања (максимални број поена 100)

Предиспитне обавезе	поена	Завршни испит	поена
активност у току предавања	5	писмени испит	
практична настава	5	усмени испт	30
колоквијум-и	50	
семинар-и	10		


ДИНАМИКА ИЗВОЂЕЊА НАСТАВЕ ПО ТЕМАТСКИМ ЦЕЛИНАМА

ТЕМАТСКА ЦЕЛИНА	ДАТУМ ОБРАДЕ (РАДНА НЕДЕЉА)		Литература (од-до стр.)
	Предавања	Вежбе	
1. Трговина у глобалној економији	I недеља	I недеља	1) 5-19. 6) 1-26.
2. Трговина и технологија: рикардијански модел	II недеља	II недеља	1) 39-43, 5) 3-25, 6) 27-58.
3. Трговина и ресурси: Хекшер-Олинов модел	III недеља	III недеља	1) 43-45, 5) 71-88, 6) 87 -126.
4. Увозне царине и квоте у условима перфектне конкуренције	IV недеља	IV недеља	1) 46-47,49-51, 52-56, 6) 237-279.
5. Извозне субвенције у области аграра и високе технологије	V недеља	V недеља	1) 47-48, 6) 325-358.
6. Први Колоквијум	VI недеља	VI недеља	1-67.
7. Стратегијска трговинска политика и типови конкуренције на светском тржишту	VII недеља	VII недеља	1) 45-67.
8. Анализа извозног посла	VIII недеља	VIII недеља	1) 68-80.стр.,2) 249-341.
9. Врсте спољнотрговинских послова	IX недеља	IX недеља	1) 86-119.
10. Међународни комерцијални ризици и начини обезбеђивања од ризика	X недеља	X недеља	1) 119-127.
11. Међународни трговачки обичаји, узансе и термини	XI недеља	XI недеља	1) 127-133. 2) 262-266.
12. Стандарди у међународној трговини	XII недеља	XII недеља	1) 133-145.
13. Други колоквијум	XIII недеља	XIII недеља	67-119.
14. Финансирање међународних трговинских трансакција	XIV недеља	XIV недеља	1) 151-161.

НАЧИН ПОЛАГАЊА ИСПИТА (писмено и/или усмено)	Усмено
I КОЛОКВИЈУМ (Литература од-до стр.)	Спољна трговина: теорија ,принципи, пракса 1-67. стр.
II КОЛОКВИЈУМ (Литература од-до стр.)	Спољна трговина: теорија, принципи, пракса 67-119. стр.
БРОЈ КАБИНЕТА И ВРЕМЕ ПРИЈЕМА ПРЕДМЕТНИХ ПРОФЕСОРА	Е-110 , уторак и среда од 10-14
БРОЈ КАБИНЕТА И ВРЕМЕ ПРИЈЕМА ПРЕДМЕТНИХ АСИСТЕНАТА	Д-206, понедељак и четвртак од 10-12
БРОЈ ТЕЛЕФОНА И Е-МАИЛ ПРЕДМЕТНИХ ПРОФЕСОРА	034303566, gordanam@kg.ac.rs
БРОЈ ТЕЛЕФОНА И Е-МАИЛ ПРЕДМЕТНИХ АСИСТЕНАТА	034303530, t.tubic@kg.ac.rs

Достављено:

- Продекану за наставу
- Студентској служби
- Архиви Већа


ПРЕДСЕДНИК ВЕЋА
 Проф. др *Петар Веселиновић*